

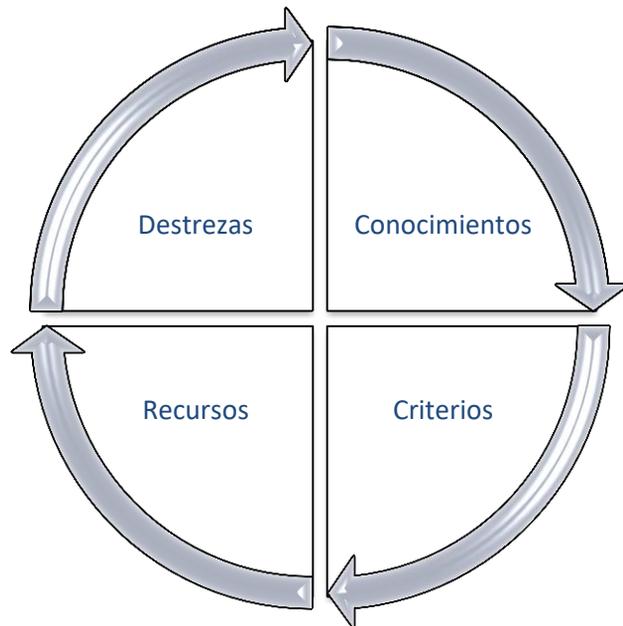
EL MAYOR RECONOCIMIENTO PROFESIONAL



CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

bajo Norma Referencial Internacional SGE 900



info@sge900.com TF 608 05 40 00



Mención de Harvard Business school



CONSEDOC, Consejo Superior Europeo de Doctores y Doctores Honoris Causa

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA



ALINEADO CON EUROPA

Desde Europa se está apostando por la profesionalización de alto nivel de las personas, la formación permanente a lo largo de la vida como un camino para el desarrollo personal y profesional, y la generación de carreras largas y exitosas.

Desde este punto de vista, se entiende que una persona estará cualificada cuando en su desempeño laboral obtenga los resultados esperados, con los recursos y el nivel de calidad debido (Ley Orgánica 5/2002 de las Cualificaciones y de la Formación Profesional).

El Programa de Certificación para el ejercicio profesional de Consultor de Empresa Certificado SGE 900 está totalmente alineado con estas directrices y aporta las máximas garantías al mundo empresarial

España es el 2º país europeo exportador de consultoría y da empleo a más de 128.000 trabajadores.

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA



Los consultores para ser competentes y útiles para sus clientes han de mantenerse al tanto de las tendencias, prever cambios y ofrecer asesoramiento que ayude a sus clientes a mantener un alto rendimiento en entornos complejos, competitivos y difíciles.

La certificación SGE 900 te ofrece la oportunidad de:

1. Disponer de los recursos tecnológicos más avanzados en consultoría.
2. Utilizar las últimas metodologías y técnicas en consultoría.
3. Mejorar la capacidad productiva en el desarrollo de tus servicios.
4. Acreditar tu experiencia y profesionalidad con confianza y solvencia.
5. Potenciar la capacidad de atracción, captación y fidelización de clientes.
6. Mejorar la creación, comunicación y entrega de valor a clientes.
7. Estar al día en el desarrollo profesional.



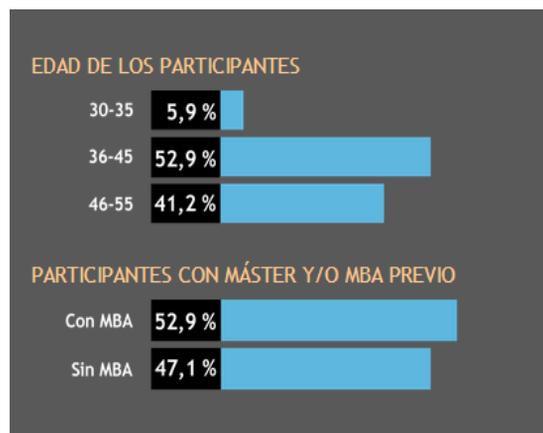
CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

DIRIGIDO A:

Profesionales que llevan varios años desempeñando funciones de consultoría o interviniendo en la toma de decisiones estratégicas de alta dirección y desean impulsar y consolidar su trayectoria profesional hacia la excelencia potenciando y actualizando de forma permanente sus competencias científicas, tecnológicas, y directivas en la Gestión, Toma de Decisiones, asignación de recursos y desarrollo de productos, obteniendo una visión global e integradora de la organización y de los factores determinantes para la supervivencia, consolidación y crecimiento sostenido de la empresa.

Consolida su capacidad de gestión y toma de decisiones en contextos del día a día de la empresa, así como en situaciones de alta turbulencia a menudo impredecibles y de alta complejidad que implican autonomía personal y el desarrollo de las competencias clave en la planificación, organización, gestión, control y mejora de los procesos críticos de negocio y permite acceder a recursos tecnológicos incorporando procesos innovadores en sus dinámicas profesionales.



CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Motivos para reinventarse y revalorizarse:

- Carreras más largas, debido al envejecimiento de la población activa
- Rápida obsolescencia de conocimientos especializados y de gestión
- Mayores aportaciones técnico-científicas en la gestión diaria
- Integración de las tecnologías de forma transversal
- Incorporación de personal con mayor cualificación
- Tiempos más cortos de decisión y acción
- Menores holguras de error
- Estructuras más planas y cualificadas
- Carencia de carreras verticales de crecimiento interno dentro de la organización
- Nuevos puestos (digitalización) sin historia previa en las organizaciones
- Nuevas obligaciones y normativas nacionales e internacionales

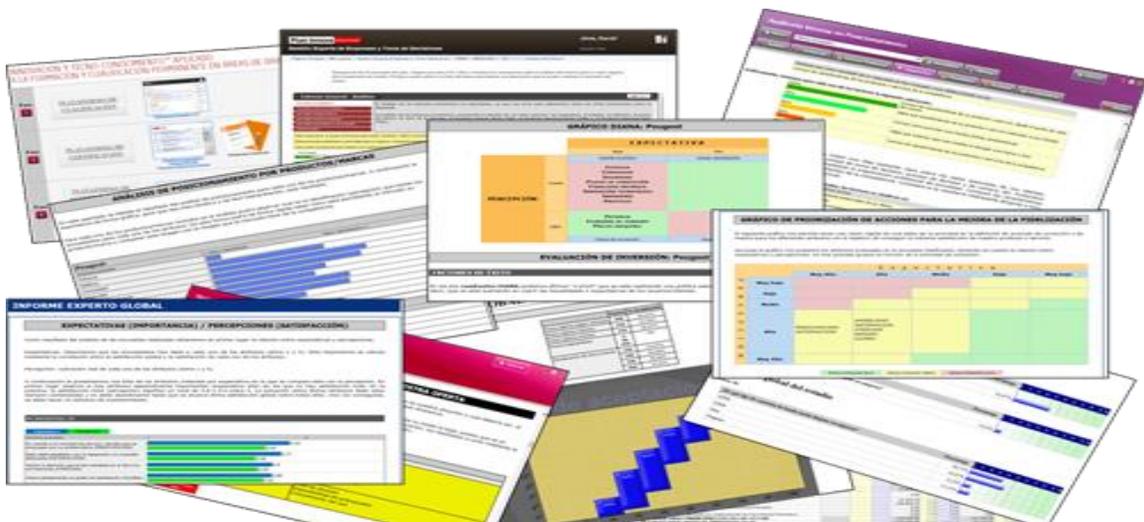


CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

DISFRUTA LA TECNOLOGÍA MÁS AVANZADA PARA EL CONSULTOR DE EMPRESA

- Aplicabilidad Inmediata
- Tecnología Inteligente
- Norma Internacional Auditable
- Cobertura en más de 75 países
- Métodos y Técnicas innovadores registrados a nivel mundial
- Personalización de Cualificación y Certificación
- Tiempos y Precios reducidos
- Transformación del caso a «su caso»

SGE 900 INNOVACIÓN APLICADA



CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

PROCESO INTEGRAL DE CERTIFICACIÓN. LA 2ª Y 3ª FASE SON OPCIONALES

1ª FASE

CERTIFICACIÓN EN CONSULTOR DE EMPRESA Y COMPLIANCE EMPRESARIAL POR COMPETENCIAS

OBJETIVO: Desarrollar nuevas formas de PENSAR, nuevos métodos de DECIDIR y nuevas tecnologías para HACER



TIEMPO: 3 meses

METODOLOGÍA: Online integrando sesiones virtuales, nuevos conceptos y tecnologías inteligentes

ACCESO: Mediante clave personal 24h al día, 7 días a la semana, desde PC y tabletas

TUTORIA: Tutoría y acompañamiento personalizado

TÍTULO: Certificado SGe 900 en Consultor de Empresa y Compliance Empresarial

HOMOLOGACIÓN INTERNACIONAL: El título SGE 900 es el único reconocimiento que permite acceder al proceso de auditoría y certificación internacional SGE 900 por entidad certificadora independiente

PRECIO: 475 € (IVA incluido)

2ª FASE (OPCIONAL)

AUDITORIA PERSONALIZADA POR APPLUS+ Y CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL POR COMPETENCIAS

OBJETIVO: Desarrollar mayor CONFIANZA, TRANSPARENCIA y SEGURIDAD a terceros de las Competencias Directivas del Consultor Certificado



TIEMPO: 1 mes

METODOLOGÍA: Auditoría personalizada e individualizada

TUTORIA: Acompañamiento personalizado durante todo el proceso de certificación

REQUISITOS: Haber superado con éxito el certificado SGE 900 por competencias en Consultor de Empresas y Compliance Empresarial

TÍTULO: Certificado SGE 900 por Applus+ en Consultor de Empresas y Compliance Empresarial

COBERTURA INTERNACIONAL: Certificado reconocido en más de 75 países

PRECIO 2ª FASE: 1.235 € (IVA incluido)

OPCIÓN 1ª FASE + 2ª FASE: 1.495 € (IVA incluido)

3ª FASE (OPCIONAL)

DESARROLLO PROFESIONAL CONTINUO (DPC SGE900) POR COMPETENCIAS



OBJETIVO: Apoyar el Desarrollo de una Carrera Profesional LARGA y EXITOSA

TIEMPO: Acompañamiento a lo largo de toda la vida profesional activa

METODOLOGÍA: Aprendizaje permanente (Lifelong learning)

SOPORTE: Plataforma de acompañamiento profesional

CONTENIDOS: Más de 1000 contenidos, entre los cuales se encuentran últimos conocimientos, metodologías y tecnologías para la Dirección de Empresas

REQUISITOS: Ser Consultor de Empresas

HOMOLOGACIÓN: El sistema DPC SGE 900 está reconocido y homologado como parte de la renovación del certificado internacional SGE 900

PRECIO:
18,15 €/mes (IVA incluido) para certificados SGE 900 en 1ª fase y 2ª fase

42,5 €/mes (IVA incluido) para no certificados SGE 900

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

CONTENIDOS FASE I. INTRODUCCIÓN

-Certificación en Competencias críticas para la Gestión Experta de Empresa y Toma de Decisiones empresariales por la Norma Referencial Internacional SGE 900

-KPI (indicadores clave del desempeño de los Procesos Críticos de Negocio) forman parte de la Inteligencia del Negocio al identificar la situación actual y orientar las acciones monitorizando y cuantificando actividades complejas determinantes para el éxito de la Empresa

Mediante Plataforma de Cualificación 3.0 con Tutor (Evaluación Continua)
Plataforma formativa 3.0 Modelo i3: Inteligencia, Innovación e Integración. Garantiza medir, analizar, diagnosticar, prever y corregir los Procesos Críticos de Negocio (PCN), según Norma Referencial Internacional SGE 900, determinantes para la consolidación y crecimiento sostenido de la empresa.

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

CONTENIDOS FASE I. MODULOS

Módulo 1: SGE 900 Conceptos y Criterios Clave para la Gestión y Toma de Decisiones.

Dominar los conceptos y técnicas para asesorar e implementar estrategias de empresa, requiere de forma ineludible tener una visión global de la empresa y la capacidad de poder comunicar de forma sencilla, no simple, a todas las partes implicadas.

La Norma Referencial SGE 900 nos aporta de forma magistral y empírica el método que nos permite entender, comunicar y actuar sobre los procesos determinantes de generación de negocio de toda empresa.

- ❑ Análisis Visión Holística vs versión Reduccionista de la Empresa
- ❑ Resultados Clave para el éxito sostenido de la Empresa
- ❑ Factores Determinantes en los Fracayos de las Empresas
- ❑ Procesos Críticos de Negocio (PCN) y sus interrelaciones con los Retos Clave
- ❑ Factores Críticos para la Competitividad de la empresa
- ❑ Factores Críticos para la Productividad de la empresa
- ❑ Las 4 determinantes Claves en la orientación de la gestión directiva
- ❑ Las 5 Procesos determinantes en la Toma de Decisiones Directivas
- ❑ Los 4 Procesos clave en el gestión inteligente de la información por la Dirección
- ❑ Habilidades clave en cada uno de los Procesos Críticos de Negocio
- ❑ Diferencias en los Criterios de Planificación e Implementación de Modelos de Negocio
- ❑ Respuestas clave s los diferentes niveles del Modelo de Negocio SGE 900
- ❑ Los 25 Pasos para la elaboración del Plan de Empresa según los PCN
- ❑ Norma Referencial Internacional SGE 900 para la Gestión Experta de Empresa y Toma de Decisiones

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Módulo 2: MERCADO su gestión inteligente, Toma de Decisiones e Indicadores.

Hay dos premisas clave de punto de partida para el experto en estrategia, la primera sin mercado no hay negocio, segunda el mercado cambia. En este modulo SGE 900 nos aporta las competencias y capacidades clave para dominar los Riesgos, Oportunidades y Cambios del mercado de forma profesional.

- ▣ Análisis del Entorno: Prioridades y Evaluación Futura
- ▣ Análisis del Sector: Situación Actual y Situación Prevista
- ▣ Análisis FAVOD y definición de acciones estratégicas
- ▣ Definición y Gestión de Planes de acciones tácticas u operativas
- ▣ Desarrollo del Business Plan
- ▣ Elaboración del Informe del Análisis Estratégico del Entorno
- ▣ Procedimiento de implementación, diagnóstico y toma de decisiones del análisis de inter-competencia
- ▣ Elaboración del Cuestionario para diagnóstico del Posicionamiento Competitivo.
- ▣ Obtención de datos bis a bis, por mail o por teléfono
- ▣ Análisis y diagnóstico de la inter-competencia en el segmento de Mercado
- ▣ Percepción de las Marcas o productos con los atributos seleccionados
- ▣ Identificación de los aciertos o dianas en las inversiones en atributos
- ▣ Identificación del acierto en no inversiones en atributos
- ▣ Identificación de la miopía de inversiones realizadas no acertadas
- ▣ Identificación de la miopía de inversiones no realizadas en atributos de alto interés
- ▣ Identificación de los cuadrantes por la velocidad y probabilidad de acierto en el retorno de inversión
- ▣ Identificación de los indicadores clave para la gestión eficiente del posicionamiento
- ▣ Auditoría interna de los factores clave en la gestión interna del posicionamiento
- ▣ Procesos sistemático y comparativo de evaluación comparativa de los factores clave
- ▣ Informe global de la gestión interna del posicionamiento por parte de la organización

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Módulo 3: CLIENTES Factores clave para su atracción, captación y fidelización.

El experto en estrategia tiene 3 principios clave para el desarrollo de la estrategia, el primero es que sin clientes no hay ingresos, el segundo que los clientes cambian y el tercero que el modelo de negocio debe concretar la forma de atraer, captar y fidelizar clientes. En este módulo SGE 900 nos aporta de forma concreta las capacidades y competencias clave para dominar los Riesgos, Oportunidades y cambios en los clientes

- ❑ Técnicas para el Análisis de Clientes
- ❑ Análisis de la Rentabilidad del Cliente
- ❑ Técnicas de investigación cuantitativa
- ❑ Las 5 dimensiones de la calidad de servicio
- ❑ Expectativas y Percepciones de productos y servicios
- ❑ Planes de mejora y fidelización de clientes
- ❑ Claves para el diseño de cuestionarios de satisfacción
- ❑ Técnicas y métodos para la obtención, medición y análisis de cuestionarios de satisfacción
- ❑ Factores clave de la calidad
- ❑ Factores de rechazo o frustración
- ❑ Prioridades de actuación para la mejora del servicio
- ❑ Los 8 indicadores clave a auditar para el diagnóstico de la satisfacción del cliente
- ❑ Proceso sistemático y continuo de evaluación comparativa de los indicadores
Gestión del Plan de Acciones para corregir y potenciar debilidades
- ❑ Informe detallado de la gestión interna de la satisfacción de clientes
- ❑ Análisis y Evaluación de Perfiles de Clientes
- ❑ Interrelación y adaptación de productos/servicios con el mercado potencial
- ❑ Obtención de los perfiles de cliente más y menos repetitivo

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Módulo 4: OFERTA Creación y adaptación de una oferta competitiva como esencia del éxito

Una de la claves en el desarrollo de toda estrategia es el desarrollo de una ventaja competitiva sostenible. En este módulo SGE 900 nos aporta las competencias y capacidades clave para dominar los Riesgos, Oportunidades y cambios en la oferta.

- ▣ Causas de fracaso en la innovación
- ▣ Innovación y Factor Humano
- ▣ Determinación cuantitativa del precio según el valor para el cliente
- ▣ Técnicas y métodos para la obtención, medición y análisis de cuestionarios de precios
- ▣ Identificación de zonas de aceptación y rechazo de precio
- ▣ Aceptación del precio óptimo en %, máximo y mínimo según mercado
- ▣ Ponderación de precios y precios descartados.
- ▣ Los 11 factores clave para el análisis y evaluación de la atractividad global de la oferta
- ▣ Cualificación de ofertas realizadas a clientes actuales y potenciales
- ▣ Prioridades promedio en la valoración de la oferta
- ▣ Debilidades y Fortalezas percibidas en la oferta
- ▣ Matriz de posición global de nuestra oferta
- ▣ Prioridad de revisión de los factores clave para mejorar nuestra oferta
- ▣ La Previsión en la empresa para captar oportunidades y anticiparse a las mismas
- ▣ Definición e inicialización de series temporales
- ▣ Modelización Box-Jenkins de series temporales con intervalos de confianza del 68% y 95%.

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Módulo 5: ACTIVIDADES y CONTROL Rendimiento y Productividad organizativa.

Uno de los pilares básicos para una implementación coherente y exitosa de la estrategia es el diseño de una estructura sólida tanto organizativa como tecnológica con una implementación eficiente de los procesos y un control productivo eficaz. SGE 900 en este módulo nos aporta las capacidades y competencias necesarias para dominar los Riesgos, Oportunidades y Cambios en las Actividades y control de las empresas.

- ❑ Claves para la reestructuración de Empresas
- ❑ Responsabilidad de los Administradores de Empresa
- ❑ Información económico-financiera: Estados financieros. Ratios e Indicadores. Cuentas anuales.
- ❑ Análisis de Balances y Cuenta de Pérdidas y Ganancias en modelos normal, abreviado y pymes.
- ❑ Obtención de Ratios económico-financieros.
- ❑ Simulación de proyecciones sobre la cuenta de Pérdidas y Ganancias y obtención de ratios económico financieros sobre las proyecciones simuladas.
- ❑ Proceso comparativo interno y externo de balances y cuentas de pérdidas y ganancias.
- ❑ Informe detallado de la información económico-financiera de la empresa, con análisis desglosado y explicación de criterios y conceptos clave.
- ❑ Las 6 directivas esenciales para auditar la Administración y Control de Empresas
- ❑ Definición de acciones para corregir debilidades identificadas en la empresa
- ❑ Los 9 principios clave del Cash Management para pymes
- ❑ Planificación de acciones y seguimiento de los factores a mejorar en el Cash Management.
- ❑ Los 4 criterios básicos en el control y prevención de Riesgos Jurídicos
- ❑ Gestión de las acciones de protección frente a riesgos jurídicos

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Módulo 6: PUESTOS y PERSONAS como Principal Activo de la empresa

El experto en estrategia sabe que las personas pueden ser el principal activo o pasivo de la implementación de la estrategia, dependiendo como se desarrolle la motivación, los procedimientos y las competencias . En este módulo se desarrollan las competencias y capacidades necesarias para dominar los Riesgos, Oportunidades y Cambios en los puestos y personas

- ❑ Claves de las organizaciones modernas
- ❑ Análisis del Clima Laboral para la mejora de la motivación de los empleados
- ❑ Diseño de cuestionarios de clima laboral.
- ❑ Riesgos psicosociales: Mínimo nivel de clima laboral exigido por el INSHT.
- ❑ Otros modelos de clima laboral: CoPSoQ-ISTAS21, OIT.
- ❑ Técnicas y métodos para la obtención, medición y análisis de cuestionarios de clima laboral
- ❑ Cuantificación de Prioridades y Percepciones de los empleados
- ❑ Gráfico para priorización de acciones para la mejora del clima social
- ❑ Recomendaciones de actuación para la mejora del clima social
- ❑ Análisis y Evaluación de la Responsabilidad Social Empresarial
- ❑ Las 5 dimensiones para el diagnóstico de la Responsabilidad Social Empresarial (RSE)
- ❑ Identificación de los factores a corregir y potenciar en la RSE
- ❑ Informe detallado de la situación de la empresa en el ámbito de la RSE
- ❑ Los 12 indicadores clave del desempeño de la gestión gerencial
- ❑ Plan de Acciones para la mejora sostenida de la gestión gerencial
- ❑ Los 12 pilares fundamentales de la evaluación integral de la empresa
- ❑ Acciones operativas para corregir debilidades detectadas en la evaluación integral de la empresa

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Módulo 7: Planificación Estratégica

En este módulo SGE900 nos aporta los conceptos, metodologías y técnicas necesarias para la implementación del desarrollo de la estrategia

- El Entorno General
- Introducción al Entorno
- Análisis de factores económicos
- Análisis de factores socio-culturales
- Análisis de Factores Tecnológicos
- Análisis de Factores Político-Le
- El Sector
- Las cinco fuerzas de Porter
- La competitividad
- Los frenos de entrada
- La fuerza de los clientes
- La fuerza de los proveedores
- Los a fuerza de los clientes
- La productos sustitutos
- Los obstáculos a la salida
- Análisis Interno
- Evaluación y estudio de la cart
- Evaluación y estudio de la cartera de clientes
- Análisis de competidores
- Análisis del FAVOD
- FAVOD interno y externo
- ¿Qué entendemos por estrategia?
- Estrategia para medianas y grandes empresas
- Reflexiones sobre la estrategia magnética y la estrategia de enamoramiento
- Generalidades
- Análisis de competidores
- Niveles de información
- Plan de Negocio
- Integración, proceso y desarrollo del Plan de Negocio



CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

CONTENIDOS FASE 2. AUDITORÍA POR APPLUS+



FASE II (Certificación), Incluye:

-Entrenamiento de los conocimientos adquiridos

Mediante Plataforma de Certificación 3.0 con tutor (Evaluación: prueba manuscrita previo auditoría)

Que aporta los medios adecuados (tecnologías del Tecno-Conocimiento) para la gestión experta de empresas y toma de Decisiones, conforme a los requerimientos exigidos por la Norma en cuanto a las Competencias, Criterios de Realización y Destrezas en la gestión de los Procesos Críticos de Negocio. Y es donde se entrenan las competencias, criterios de realización y destrezas adquiridas en la fase de cualificación como preparación para la Auditoría. Sesión presencial a distancia con el tutor para preparación de Auditoría (3-4 horas)

Auditoría, Resolución de Auditoría, Evaluación y Gestión de expediente

Sesión de Auditoría individualizada según Norma Referencial Internacional SGE 900, con auditor de APPLUS+, entidad Certificadora Independiente (3-4 horas)

Se realiza de forma telemática mediante videoconferencia, el profesional evaluado ve en su pantalla al auditor de Applus+ y el auditor de Applus+ ve a la vez al profesional y la pantalla de éste, de forma que puede ver y oír sus explicaciones a la vez que comprueba qué se está realizando sobre la plataforma de certificación.

Una vez realizada la auditoría, si se es 'apto' se recibe el Certificado por Applus+ en Gestión Experta de Empresas y Toma de Decisiones para el ejercicio profesional, reconocido en más de 70 países y con cobertura jurídica en el ejercicio profesional

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL
CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

CONTENIDOS FASE 3. DPC

FASE III DPC. Desarrollo Profesional Continuo a largo de la vida Incluye:

-Superadas con éxito las fases I , II y la Auditoría de certificación: puede inscribirse y acceder al DPC

-Portafolio de KPI en las diferentes áreas de gestión (específicos, medibles, alcanzables, relevantes y oportunos en el tiempo (SMART)

-Portafolio de las principales técnicas, métodos y normas de gestión

Mediante Plataforma Tecnológica de Acompañamiento Profesional

Cómo profesional certificado dispondrás de la plataforma de acompañamiento profesional en cloud donde tendrás acceso a soluciones tecnológicas para la toma de decisiones que te acompañaran en el ejercicio profesional incrementando el valor profesional y el de tu organización.

CERTIFICADO PROFESIONAL INTERNACIONAL

CONSULTOR ESTRATÉGICO DE EMPRESA

Diseñado para adaptarse a tus necesidades profesionales

Su utilización permite abordar y asegurar los resultados en la transferencia y aplicación de métodos y técnicas de alta complejidad reduciendo espectacularmente los tiempos y facilitando de forma significativa su comprensión y aplicación.



A tu medida y a tu ritmo

En cualquier momento y en cualquier lugar, adaptándose así a tu disponibilidad.



Tutorías y Soporte personalizado

Durante todo el proceso recibes el apoyo y las tutorías de personal especializado



Titulación de prestigio internacional

Titulación por SGE 900. Opcionalmente, certificado bajo Auditoría por Applus+



Estructura alineada bajo normativas internacionales

La estructura del programa está alineada con las normativas europeas en cuanto a cualificación profesional: Competencias, Formación, Criterios de Realización, Destrezas y la Evaluación de los mismos.



Sesiones Virtuales

Conoce las opiniones y recomendaciones de los mejores expertos, mediante grabaciones de alta calidad en vídeo, lo que te permite tomar notas o repasar cuantas veces creas necesario.



Tecnología 3.0 Sistemas Expertos y de Toma de Decisiones

Focalizado para realizar un aprendizaje experimental, utilizando e integrando dentro de la formación on-line los más avanzados sistemas de inteligencia artificial y en Toma de Decisiones.

Características del Programa



MODALIDAD

Online
con Tutor



DEDICACIÓN

3 meses



TITULACIÓN

Certificado SGE 900.
Opcionalmente auditoría y
certificado de Applus+

Ciencia y Tecnología para la Dirección

info@sge900.com

TF 608 05 40 00

**CERTIFICADO PROFESIONAL
INTERNACIONAL**

**CONSULTOR ESTRATÉGICO
DE EMPRESA**

bajo Norma Referencial Internacional SGE 900